

Type de l'offre : Ingénieur Technico-commercial H/F

Type de contrat : CDI

Secteur d'activité : Mécatronique

Lieu de travail : Meylan (38240)

Début de mission : Au plus tôt

Expérience : 2 ans minimum souhaités

Niveau d'études : BAC+5

Rémunération : Selon expérience

Référence : 1805002

SOCIETE ET CONTEXTE

Vous souhaitez intégrer une structure à taille humaine et en progression constante ?

Dans un contexte de développement, CEDRAT TECHNOLOGIES, PME du bassin Grenoblois spécialisée en ingénierie mécatronique et composée de 40 personnes recherche pour un **CDI** un/une **Ingénieur(e) technico-commercial**.

L'entreprise est attachée à ses valeurs **3C®**, **Concertation**, **Collaboration** et **Cordialité**, sur lesquelles elle s'appuie pour les faire partager en interne, dans les relations entre salariés et avec ses clients. Si intégrer une équipe avec ces valeurs vous motive, alors rejoignez-nous !

POSTE ET MISSIONS

Au sein de l'équipe commerciale, vous assurez le développement des ventes de produits mécatroniques (actionneurs piézoélectriques et magnétiques, capteurs, électroniques) s'adressant aux marchés de l'instrumentation scientifique, l'optique, des MedTec, de l'Industrie...

Votre mission consiste à :

- Analyser les besoins des clients
- Identifier la valeur ajoutée de notre offre chez ces clients
- Proposer la solution la plus appropriée
- Négocier les prix
- Développer le réseau de partenaires

Votre mission implique d'être en collaboration avec les membres de l'équipe commerciale, l'équipe ADV-Marketing, les Bureaux d'Etude et la Production pour la définition des offres techniques et leur exécution.

PROFIL RECHERCHE

De formation Bac+5, Master ou école d'ingénieur avec spécialité instrumentation mécanique, électronique ou électrotechnique, vous disposez de 2 ans minimum d'expérience en vente technique (dans la Distribution ou dans l'Industrie High-tech).

- Connaissances techniques en électronique, mécanique ou/et électrotechnique ;
- Vous avez l'esprit d'initiative et votre tempérament commercial est une seconde nature ;
- Vous possédez d'excellentes aptitudes pour la communication et la négociation ;
- Vous disposez d'un Anglais courant qui vous permet d'animer des conversations commerciales, techniques et d'assurer la rédaction de propositions ;
- Vous maîtrisez le pack Office.

Le poste vous amène à vous déplacer : quelques déplacements mensuels régionaux, nationaux ou internationaux.

CANDIDATURE

Vous avez envie de rejoindre l'équipe de Cedrat Technologies ? Nous apportons autant d'attention à vos compétences et votre parcours qu'à votre personnalité et vos valeurs humaines. Aussi, n'hésitez pas à enrichir votre candidature pour nous dire qui vous êtes et ce qui vous passionne.

Personne en charge du recrutement : Clémentine CALVAT, Chargée de Ressources Humaines

Merci d'envoyer votre candidature (CV+LM) par e-mail : jobs.ctec@cedrat-tec.com